



सम्पादकीय

जबर्जस्तीले

निम्त्याउने जोखिम

सरकार नागरिकको अभिभावक हो । सरकारका नागरिकप्रति दायित्व र जिम्मेवारी हुन्छन् । नागरिकका पनि अधिकार र कर्तव्य हुन्छन् । जब सरकारले नागरिकप्रति दायित्व र जिम्मेवारी भुल्छ त्यसबेला नागरिकलाई सरकारप्रति वितृष्णा हुन्छ । सरकारले गर्ने हरेक काम कुराप्रति अपनत्वभाव हुँदैन । उनीहरूमा सरकारप्रति आक्रोश बढ्दै जान्छ । आक्रोशको ग्राफ बढ्दै जाँदा कुनै विन्दुमा विस्फोट हुन्छ, अन्ततः त्यसले समस्याको समाधान गर्ने भन्दा भन्ने समस्याको खाडल बढाउने काम गर्छ ।

सरकारले काठमाडौंसहित देशका विभिन्न ठाउँको सुकुम्बासी बस्ती खाली गराउँदै छ । सरकारी जग्गा अतिक्रमण गरी बसेको, नदीको बहाव क्षेत्र अतिक्रमण गरी बसेका र सरकारले नै विगतमा बस्न दिएको परिवार पनि उठिवास भएको छ । सार्वजनिक सूचना दिएको २४ घण्टा नबित्दै बस्ती खाली गर भन्नु स्वभाविक भएन् । भलै सुकुम्वासीहरूले शान्तिपूर्वक बस्ती खाली गराएका छन् । सुकुम्वासी बस्तीको व्यवस्थापन आवश्यक थियो । सबैलाई एउटै डालोमा हालेर हेर्दा अहिले समस्या भएको हो । भइरू हेर्दा सरकारले तीव्र ढंगले काम गरेको लाम्न सक्छ, तर यसका दुष्परिणामका आयाम धेरै हुनसक्छन् ।

बुटवल दरबारलाइनमा बस्ने २६ घरपरिवारले सूचना पाएको २४ घण्टा पनि समय पाएनन् । सार्दै गरेका सामानको सुरक्षा गर्नु राज्यको दायित्व हो । सर्न अटेर गरे पो डोजर चलाउनु, सर्दै गर्दागर्दै डोजर चलाउनुले सरकारको निरकुश शैली हो । सामान सार्नलाई केही घण्टा दिए के बिग्रन्थ्यो ? शनिबार साँभ्र बुटवलमा माइकिड भयो, आइतबार बिहान डोजर आइपुग्यो । अफ्र पहिले सरकारले नै निर्णय गरेर बसेका भक्त बस्नेतको भुपुडीमा पनि डोजर चलाइयो । शरीरमा गोली बोकेका छन्, २०४७ सालमा उनको शरीरमा लागेको गोली अझै छ, ती व्यक्तिले न्याय पाउनु पर्दैन ?

सुकुम्वासी बस्तीमा डोजर चलाउन जुन हतार गरियो, धमाधम टहरा भक्ताउँदा शहरी मध्यमवर्गबाट क्या राम्रो काम भन्ने प्रशंसाको स्वर सुनिन सक्छ ।

तर दिबएका नागरिकको आवाज विस्तारै चर्को हुनेछ । विकल्प केवल बासको मात्रै होइन्, गाँसको पनि हो । बालबालिकाको शिक्षाको सवाल पनि छ । अहिले देखिएको चित्कारले कति परिवारमा मानसिक समस्या देखिन सक्छ । त्यो समस्याका बारेमा सरकारले के सोचेको छ ?

सुकुम्वासी बस्तीमा अहिले तीन खालका व्यक्ति छन् । पहिलो भूमिहीन परिवार, जसको अन्यत्र केही जग्गाजमिन छैन । दोस्रो कतै जग्गाजमिन भएका, तर त्यो जग्गाजमिनमा बसेर जीविकोपार्जन सम्भव छैन । तेस्रो अन्यत्र जग्गाजमिन भएका व्यक्तिहरु । तेस्रो तहका सुकुम्वासी बाहेक राज्यले पहिलो र दोस्रो खालका सुकुम्वासीको व्यवस्थापनमा ध्यान दिनुपर्छ । पहिलो वर्गका परिवारका लागि मात्रै व्यवस्थापन गर्ने सोचले राज्यको जिम्मेवारी पूरा हुँदैन ।

नेपाली औषधि उद्योग: संकट चिरेर अर्थतन्त्रको ‘सञ्जीवनी बुटी’

नेपालको जनसंख्या करिब तीन करोड भनिए पनि वास्तविक सक्रिय उपभोक्ता संख्या त्योभन्दा कम छ । करिब ८० लाख नेपाली विदेशमा छन् । जनसंख्या पलायनले घरेलु बजार अफ्र सानो हुँदै गएको छ । यस्तो अवस्थामा बजार विस्तार नगरी उद्योग संख्या बढाउनु दीर्घकालीन रूपमा घातक हुन्छ ।

नेपाल अहिले फेरि एउटा राजनीतिक मोडमा उभिएको छ । नयाँ निर्वाचनपछि नयाँ सरकार गठन हुने प्रक्रियाले देशभरि एउटा आशा पनि जगाएको छ- अब विकासका मुद्दाहरूले प्राथमिकता पाउलान् कि भनेर आशा । लामो समयदेखि नेपालको विकासलाई पछाडि धकेल्ने प्रमुख कारण राजनीतिक अस्थिरता नै रह्यो । सरकार परिवर्तनको निरन्तर श्रृंखला, नीतिगत अस्पष्टता, दीर्घकालीन आर्थिक दृष्टिकोणको अभाव र प्रशासनिक जडताले देशका धेरै उद्योगहरूलाई कमजोर बनाएको छ। यीमध्ये औषधि उद्योग पनि एक हो, जसले अहिले गम्भीर चुनौतीहरूको सामना गरिरहेको छ ।

म लामो समयदेखि औषधि उद्योगसँग प्रत्यक्ष रूपमा जोडिएको व्यक्ति हुँ । यस क्षेत्रको वास्तविक अवस्था नजिकबाट देख्ने अवसर पनि मलाई प्राप्त भएको छ । त्यसैले आजको सन्दर्भमा मैले एउटा मूल प्रश्न उठाउन चाहन्छु- नेपालको औषधि उद्योगलाई देशको अर्थतन्त्रको ‘संजीवनी बुटी’ कसरी बनाउन सकिन्छ ? **व्यवस्थाको स्थिरताका लागि आर्थिक आधार**

कुनै पनि राज्य व्यवस्था (चाहे त्यो लोकतन्त्र होस्, गणतन्त्र होस् वा अन्य कुनै शासन प्रणाली) आर्थिक रूपमा सबल नभएसम्म स्थिर रहन सक्दैन । सरकार चलाउन स्रोत चाहिन्छ, राजस्व चाहिन्छ, पूँजी परिचालन गर्न सकोे क्षमता चाहिन्छ। जबसम्म अर्थतन्त्र मजबुत हुँदैन, तबसम्म राजनीतिक स्थायित्व पनि दीर्घकालीन हुन सक्दैन ।

नेपालमा समस्या यहीबाट सुरु भएको छ । हाम्रो राजनीतिक बहसमा आर्थिक विकासको प्रश्न प्राथमिकतामा कहिल्यै परेन । परिणामस्वरूप उद्योग, उत्पादन र लगानीका क्षेत्रहरू कमजोर भए । औषधि उद्योग पनि यही अवस्थाको एउटा उदाहरण हो ।

औषधि उद्योग किन संकटमा ?

आज नेपालको औषधि उद्योग डगमगाइरहेको छ । यसको कारण के हो ?

पहिलो कारण हो- नीतिगत स्पष्टताको अभाव । सरकारले औषधि उद्योगलाई प्रवर्द्धन गर्ने कुनै स्पष्ट नीति बनाएको छैन । यदि कहिले सरकारसँग ‘औषधि उद्योग विकास गर्ने नीति कहँ हो ?’ भनेर सोध्यो भने देखाउन मिल्ने एउटा पानाको दस्तावेजसमेत छैन ।

दोस्रो, समस्या बजार व्यवस्थापसँग जोडिएको छ । अहिले सरकार नयाँ-नयाँ औषधि उद्योगलाई लाइसेन्स दिइरहेको छ । अहिले अनुमानित रूपमा नेपाली औषधि उद्योगले बजारको ४५-५० प्रतिशत हिस्सा ओगटेको छ। यदि सरकारले स्पष्ट लक्ष्य निर्धारण गरेर पाँच वर्षभित्र यसलाई ६५-७० प्रतिशत पुर्याउने योजना बनायो भने यो सम्भव छ । यसरी बजार हिस्सा बढ्यो भने कम्तीमा पनि १५ देखि २० अर्ब रुपैयाँ बराबरको बजार विस्तार हुनेछ । यसले उद्योगहरूलाई आर्थिक रूपमा स्वस्थ बनाउनेछ ।

उत्पादन बढेपछि रोजगारी बढ्छ, कर्मचारीको संख्या बढ्छ, त्यससँगै सरकारको राजस्व पनि बढ्छ ।

सरकारले राजस्व बढाउने सबैभन्दा प्रभावकारी उपाय भनेकै उद्योग र व्यवसायलाई बढ्न दिनु हो । व्यवसाय बढ्यो भने कर आफै बढ्छ ।

मानसिकता परिवर्तन र मेडिकल टुरिजम

हाम्रो अर्को ठूलो समस्या मानसिकता हो । हामी प्रायः नेपाललाई सानो बजार

भएको देश भनेर निराश हुन्छौं । तर वास्तविकता के हो भने नेपाल सानो बजार मात्र होइन, ठूलो क्षेत्रीय बजारको केन्द्र पनि हो । नेपाल तीनतिरबाट भारतले घेरिएको छ । बिहार, उत्तर प्रदेश, पश्चिम बंगाल र उत्तराखण्ड, यी चार राज्य मात्र हेर्ने हो भने त्यहीँको जनसंख्या करिब ५० करोड पुग्छ । यो हाम्रो सम्भावित बजार हो ।

प्रश्न उठ्छ- हामीले यसलाई कसरी उपयोग गर्ने ?

नेपालको स्वास्थ्य सेवा प्रणाली धेरै क्षेत्रमा छिमेकी भारतीय राज्यहरूको तुलनामा राम्रो छ । विशेष गरी आँखाको उपचार जस्ता क्षेत्रमा भारतबाट ठूलो संख्यामा बिरामी नेपाल आउने गरेका छन् । यदि सरकारले सही नीति बनायो भने मेडिकल टुरिजम नेपालका लागि ठूलो अवसर बन्न सक्छ । कल्पना गर्ौ- यदि भारतका ती ५० करोड जनसंख्यामध्ये वर्षमा दुई करोड मानिसलाई स्वास्थ्य सेवाका लागि नेपाल ल्याउन सकि्यो भने के होला ? ती बिरामीहरू यहाँ उपचार गर्न आउँछन् । उनीहरू अस्पतालमा बस्छन्, होटलमा बस्छन्, खाना खान्छन्, यातायात प्रयोग गर्छन् । यसको प्रभाव केवल अस्पताल वा औषधि उद्योगमा मात्र होइन, समग्र अर्थतन्त्रमा पर्छ ।

मेडिकल टुरिजमको विकासले औषधिको माग पनि स्वाभाविक रूपमा बढाउँछ । भारतमा प्रत्येक वर्ष लाखौं विद्यार्थीले एम्बीबीएस प्रवेश परीक्षा दिन्छन् । तर तीमध्ये सीमित संख्याले मात्र अध्ययनको अवसर पाउँछन् । नेपालले यदि आफ्नो मेडिकल शिक्षालाई व्यवस्थित रूपमा अन्तर्राष्ट्रिय बजारमा प्रवर्द्धन गर्न सक्यो भने त्यो आफैमा ठूलो आर्थिक स्रोत बन्न सक्छ ।

मूल्य नियन्त्रण नीति

औषधि उद्योगलाई कमजोर बनाउने अर्को ठूलो कारण मूल्य नियन्त्रण नीति हो । नेपालमा करिब दुई दशकअघि औषधिको मूल्य नियन्त्रण गरिएको थियो । तर त्यसपछि त्यो नीति कहिल्यै समीक्षा गरिएन । २० वर्षअघि निर्धारण गरिएको मूल्यमा आज पनि औषधि बेच्नुपर्ने अवस्था उद्योगका लागि असहज छ । उत्पादन लागत, कच्चा पदार्थ, ऊर्जा, श्रम-सबै खर्च बढिसकेको छ । तर मूल्य उही छ भने उद्योग कसरी टिक्न सक्छ ?

सरकारले गुणस्तरमा कडाइ गर्नुपर्छ, तर मूल्य व्यवस्थापनलाई यथार्थरूपक

बनाउनु आवश्यक छ ।

नयाँ प्रविधि र उत्पादन

नेपालमा अहिले धेरै कम्पनीहरू एउटै प्रकारका औषधि उत्पादनमा केन्द्रित छन् । यसले बजारलाई थप संकुचित बनाएको छ । सरकारले उद्योगलाई नयाँ क्षेत्रमा प्रवेश गर्न प्रोत्साहित गर्नुपर्छ । जस्तै, भ्याक्सिन, बायोलेजिकल उत्पादन आदि । यदि सरकारले बजार सुनिश्चित गरिदियो भने निजी क्षेत्र लगानी गर्न तयार छ ।

लागानी वातावरण सुधार र प्रवासी नेपालीको पूँजी

नेपालमा लगानी सम्मेलनहरू धेरै हुन्छन् । तर वास्तविक लगानी किन आउँदैन ? किनभने यहाँ भित्रै रहेका लगानीकर्ताहरू नै विश्वस्त छैनन् । यदि देशभित्रका उद्यमीहरूलाई विश्वास छैन भने विदेशी लगानीकर्ताले किन विश्वास गर्ने ? सबैभन्दा पहिले सरकारले आफ्नै नागरिकमा लगानी गर्ने आत्मविश्वास जगाउनुपर्छ । आज करिब ८० लाख नेपाली विदेशमा छन् । उनीहरू धेरै ठूलो धनाढ्य नहुन सक्छन्, तर उनीहरूसँग अफ्रभ, पूँजी र लगानी गर्ने क्षमता छ । यदि सरकारले स्पष्ट नीति बनाएर उनीहरूलाई नेपालमा लगानी गर्न सुक्षित वातावरण दियो भने देशको आर्थिक संरचना परिवर्तन हुन सक्छ ।

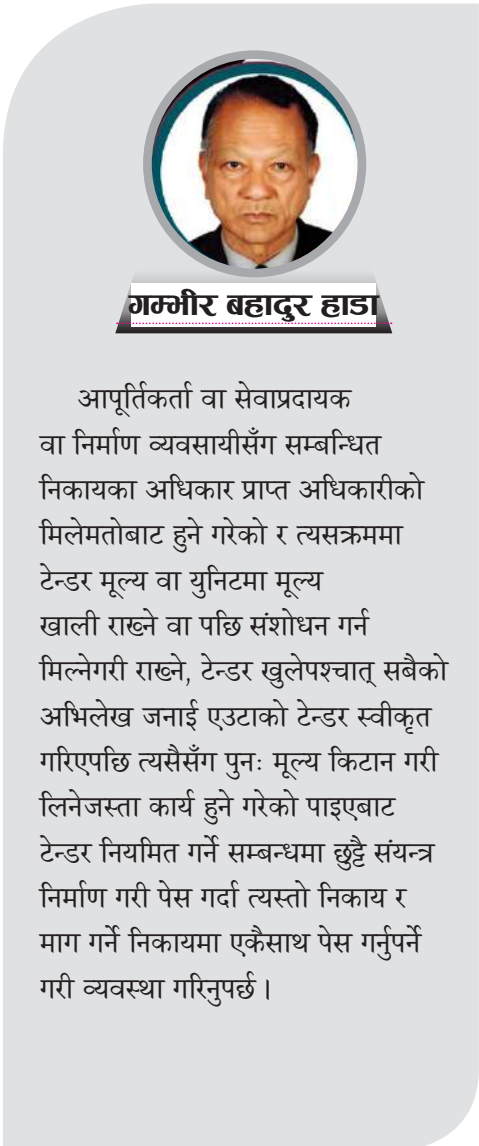
निष्कर्ष

नेपालमा समस्या मात्र छैन, सम्भावना पनि प्रशस्त छन् । हाम्रो भौगोलिक अवस्थिति, जनशक्ति, स्वास्थ्य सेवा र क्षेत्रीय बजार, यी सबै हाम्रो बलिया पक्ष हुन् । तर यी अवसरहरूलाई उपयोग गर्न स्पष्ट दृष्टिकोण, दीर्घकालीन नीति र स्थिर नेतृत्व आवश्यक छ । औषधि उद्योगलाई प्रवर्द्धन गर्ने नीति, मेडिकल टुरिजमको विकास, मूल्य नियन्त्रण नीतिको पुनरावलोकन, नयाँ प्रविधिमा लगानी र लगानीकर्तामा विश्वास जगाउने वातावरण, यी कदम चाल्न सके नेपालले औषधि उद्योगलाई आर्थिक विकासको महत्त्वपूर्ण आधार बनाउन सक्छ ।

यदि सही नीति र प्रतिबद्धता भए भने औषधि उद्योग केवल एउटा औद्योगिक क्षेत्र मात्र होइन, नेपालको अर्थतन्त्रलाई बलियो बनाउने प्रमुख आधार बन्न सक्छ ।

(सुधीर प्रकाश मास्के म्यान्सफे फार्मास्युटिकल्सका कार्यकारी निदेशक हुन् ।)

उपभोक्ता संरक्षण किन आवश्यक ?



गम्भीर बहादुर हाडा

आपूर्तिकर्ता वा सेवाप्रदायक वा निर्माण व्यवसायीसँग सम्बन्धित निकायका अधिकार प्राप्त अधिकारीको मिलेमतोबाट हुने गरेको र त्यसक्रममा टेन्डर मूल्य वा युनिटमा मूल्य खाली राख्ने वा पछि संशोधन गर्न मिल्नेगरी राख्ने, टेन्डर खुलेपश्चात् सबैको अभिलेख जनाई एउटाको टेन्डर स्वीकृत गरिएपछि त्यसैसँग पुनः मूल्य किटान गरी लिनेजस्ता कार्य हुने गरेको पाइएबाट टेन्डर नियमित गर्ने सम्बन्धमा छुट्टै संयन्त्र निर्माण गरी पेस गर्दा त्यस्तो निकाय र माग गर्ने निकायमा एकैसाथ पेस गर्नुपर्ने गरी व्यवस्था गरिनुपर्छ ।

प्रत्येक व्यावसायिक फर्मको बजारशास्त्र कार्यक्रम तथा रणनीति तर्जुमा गर्दा उपभोक्ताको सन्तुष्टि केन्द्रविन्दु बनाउनुपर्दछ । उपभोक्ताका आवश्यकता परिपूर्ति गरेर सन्तुष्ट गर्नका लागि बजारशास्त्रीले उपभोक्ताका व्यवहारमा राम्रो ज्ञान राख्नुपर्दछ । फर्मले तर्जुमा गरेको बजारशास्त्र कार्यक्रमप्रति अथवा प्रदान गरेका वस्तु एवं सेवाप्रति उपभोक्ताका ‘के कस्तो धारणा रहेको छ ?’ त्यसमा यथार्थ जानकारी हासिल गर्ने क्षमता बजारशास्त्रीमा हुनुपर्छ । यसका लागि उपभोक्ताको व्यवहारअन्तर्गत समावेश हुने सबै क्रियाकलाप क्रय, उद्देश्य, बानी-व्यवहार, क्रय प्रेरणा र प्रवृत्ति, क्रय तरिकाको सही विश्लेषण गर्नु अत्यावश्यक हुन्छ ।

उपभोक्ता व्यवहार मुख्यतया व्यक्तिको मनोवैज्ञानिक वा व्यक्तिगत र सामाजिक व्यवहारसँग सम्बन्धित हुन्छ । अतः समाजशास्त्र, सामाजिक मनोविज्ञानअनुसार गरिएको धारणा एवं निम्नले क्रेताको व्यवहारमा प्रभाव पार्ने तत्वको गहन र विस्तृत अनुसन्धान कार्य बजारशास्त्रका विद्वान एवं अभ्यासकर्ताले प्रारम्भ गरेका छन् । खासगरी, सन् १९६० को दशकदेखि मानवीय व्यवहारका विभिन्न पक्ष उपभोग भूमिकासँग आबद्ध गरेर अध्ययन अनुसन्धान गर्न सुरु गरियो । प्रा.प्रसले उपभोक्ता क्रय उद्देश्यलाई भनावेशात्मक क्रय ध्येय, विवेकसम्मत ध्येय र र संवर्धन गरी तीन भागमा विभाजन गरेका छन् ।

उपभोक्ता व्यवहार एउटा बहुवर्षीय क्षेत्र हो, जो अध्ययनका विभिन्न क्षेत्रबाट लिइएको हुन्छ । अर्को शब्दमा यो व्यवहारात्मक विज्ञानबाट लिइएका धारणा एवं तत्व मानिसको उपभोग भूमिकामा प्रयोग गर्ने प्रक्रियासँग सम्बन्धित हुन्छ । बजारशास्त्रीले उपभोक्ताको क्रय व्यवहारको राम्रो जानकारी र विश्लेषण गर्नुपर्दछ किनकि फर्मको बजारशास्त्र कार्यक्रमप्रति क्रेताले ‘कसरी व्यवहार गर्दछ ?’ भनेर कुराले फर्मको सफलतामा अत्यन्तै प्रभाव पार्दछ । कुन वस्तुले क्रेतालाई सन्तुष्ट गर्दछ ? उसले कहँ, कहिले र कसरी गर्दछ ? आदि तत्त्वमा राम्रो ज्ञान प्राप्त गरेको बजारबास्त्री मात्र आफ्नो बजारशास्त्र रणनीतिप्रति उपभोक्ताको कस्तो दृष्टिकोण राख्छ ? भनेर सही पूर्वानुमान गर्नुमा सक्षम हुन्छ । उपभोक्ता त्यस्तो समूह हो, जसले कुनै पनि व्यवसायिक संगठनको तथा व्यवसायीको सफलता वा असफलतामा निर्णायक भूमिका खेल्दछन् ।

सामान्यतया उपभोक्ताले वस्तु खरीद गर्दा देखापर्ने बानी, व्यवहार, इच्छा, आकांक्षा, वस्तुप्रति चाहाना तथा उनीहरूको मनोवैज्ञानिक विचारलाई नै उपभोक्ता व्यवहार भनिन्छ । परापूर्वकालमा जब बजारशास्त्रको क्षेत्र सीमित थियो, त्यस अवस्थामा प्रत्येक व्यवसायी प्रत्यक्ष रूपमा सम्बन्धित उपभोक्तसँग सम्बन्ध राखी

ती उपभोक्ताको व्यवहारको जानकारीअनुसार वस्तु तथा सेवाको उत्पादन तथा आपूर्ति गर्ने गर्दथे । आज आएर बजारशास्त्रको क्षेत्र यति व्यापक भइसकेको छ, जसले गर्दा संसारको एक ठाउँमा रहेको व्यवसायीले अर्को ठाउँमा रहेको उपभोक्ताको व्यवहार बुझ्न परेको हुन्छ । प्रत्येक व्यवसायीले सम्बन्धित उपभोक्ताको व्यवहार बुझ्नका लागि ठूला-ठूला बजार अनुसन्धान कार्य सम्पन्न गर्नुपर्ने हुन्छ ।

नेपाली कानुनले उपभोक्तालाई अधिकार प्रक्षेपण गरेको छ । ती अधिकार पहिलो, जीउज्यान सम्पति र स्वास्थ्यमा हानी पुऱ्याउनेगरी वस्तु र सेवा बिच्रीबाट सुरक्षित हुन पाउने, दोस्रो वस्तु र सेवा आपूर्ति, मूल्य गुणस्तर, नियमनमा सूचित हुन पाउने, तेस्रो वस्तु र सेवा खोत गर्न पाउने, चौथो, मर्काको विरुद्ध स्वच्छ तथा न्यायिक निकायबाट सुनुवाइ हुनुपर्ने, पाँचौँ मर्काको विरुद्ध क्षतिपूर्ति पाउने, छैटौँ उपभोक्ता शिक्षा पाउने अधिकार प्रदान गरेको छ । यी अधिकार नेपालले आफ्नो इच्छाले जारी गरेको नभई संयुक्त राष्ट्रसंघको सदस्य भएको नाताले सो संघको साधारणसभाबाट पारित भएको अनुबन्धअनुस्र जारी भएको हो । नेपालमा १२ वर्षअघि उपभोक्ता कानुन जारी भए पनि हालसम्म यसको प्रभावकारी कार्यान्वयन भएको अवस्था छैन ।

वस्तु र सेवा नियमन गर्ने प्रभावकारी कानुन, निकाय र जनशक्ति निर्माण हुन अझै पनि सकेको छैन । नेपाल विश्वव्यापार संगठनको सदस्य हुनुअघि नेपाली आन्तरिक बजारलाई नियम गर्नेगरी तयार भएका कानुन काठमाडौँ र शहरकेन्द्रित कार्यलय तिनमा रहेका अल्छी र जागिरे जनशक्ति र साधन स्रोत अभावले अहिले बजारमा रहेका वस्तु र सेवा नियमन हुन सकेको छैन । बजार नियम निकाय जति सक्रिय र प्रभावकारी हुन्छ, त्यति नै उपभोक्ताअधिकार संरक्षित हुन्छ, स्वच्छ व्यापार गर्ने व्यापारीको व्यापार फस्टाउँछ । नेपाली बजारमा सक्रिय नियमन अभावले सीमित व्यापारीबाट लुट भइरहेको छ । विश्व व्यापार संगठनका कारण एक वर्षपछि खुल्ला गर्नुपर्ने सेवा क्षेत्र केही कमजोर नियमनका कारण विदेशी व्यापारीको एकाधिकार र लुट गर्ने बजारका रूपमा बजार रूपान्तरण हुन लागेको छ । यस कुरामा सरकार बेखबरजस्तो देखिन्छ । प्रत्येक नागरिकलाई आफ्नो र सार्वजनिक सरोकारको कुनै पनि विषयमा सूचना पाउने वा माग्ने सूचनाको हक पनि राखिएको छ । तर यी हक उपभोक्ता अधिकारभित्रका विषयगत र खण्डे हकका रूपमा व्यवस्थित भएका छन् । यी हकले वस्तु र सेवाका सम्पूर्ण क्षेत्र समेट्न सकेका छैनन् । नेपाल पक्ष भएको सन् १९६६ मा संयुक्त राष्ट्र संघले पारित गरेको आर्थिक, सामाजिक र सांस्कृतिक अधिकारसम्बन्धी अन्तर्राष्ट्रिय अनुबन्ध र सन् १९८५ मा पारित उपभोक्ता अधिकारसम्बन्धी अनुबन्धअनुस्र उपभोक्ता अधिकार सिवधानमा व्यवस्थापन गर्नु राज्यको दायित्व हो ।

नेपालमा लागू रहेको उपभोक्ता संरक्षण ऐनले उपभोक्तालाई नोक्सानीबाट जोगाउने उद्देश्य राखे पनि यसको प्रभावकारी कार्यान्वयनमा अझै कमजोरी देखिन्छ । बजार अनुगमन अभाव, मूल्यवृद्धि नियन्त्रणमा कमजोरी र ठगी गर्ने व्यापारीमाथि कडा कारबाही नहुनुले उपभोक्ताको विश्वास कमजोर हुँदै गएको छ । ‘उपभोक्ता अधिकार दिवस’ले उपभोक्ता अधिकार संरक्षण आजको आवश्यकता भएको स्पष्ट संदेश दिएको छ । यस अवसरमा उपभोक्तालाई सचेत गराउन व्यापक जनचेतनामूलक कार्यक्रम सञ्चालन गर्नुका साथै ठगी नियन्त्रणका लागि कडा कानुनी व्यवस्था लागू गर्नुपर्ने आवश्यकता औघ्याइएको छ । साथै, उपभोक्तालाई आफ्नो अधिकार प्रयोग गर्न सहज बनाउने व्यवस्था, प्रभावकारी बजार अनुगमन र डिजिटल व्यापार व्यवस्थित गर्ने नीति आवश्यक रहेको सरोकारवालाको भनाइ छ । नेपालमा उपभोक्ता अधिकार प्रभावकारी संरक्षणका लागि नागरिक, सरकारी निकाय र व्यापारिक क्षेत्रबिच समन्वय आवश्यक छ । सबै पक्षको सामूहिक प्रयासबाट मात्र उपभोक्तालाई ठगी र शोषणबाट जोगाउँदै सुरक्षित तथा विश्वासयोग्य बजार वातावरण निर्माण गर्न सकिने विश्वास व्यक्त गरिएको छ ।

आर्थिक वर्ष २०८२/८३ को सात महिनाको औसत मुद्रास्फीति १ दशमलव ९२ प्रतिशत रहेको छ । अधिल्लो वर्षको सोही अवधिको औसत मुद्रास्फीति ४ दशमलव ८६ प्रतिशत थियो । राष्ट्र बैंकका अनुसार चालू आवको माघ मसान्तसम्ममा खाद्य तथा पेय पदार्थ समूहअन्तर्गत तत्कारी उपसमूहको वार्षिक विन्दुगत उपभोक्ता मूल्य सूचकांक ११ दशमलव ६३ प्रतिशत, घ्यू तथा तेलको ७ दशमलव ६२ प्रतिशत र फलफूलको ७ दशमलव ४१ प्रतिशतले बढेको छ ।

यस अवधिमा दात तथा गेडागुडी उपसमूहको वार्षिक विन्दुगत उपभोक्ता मूल्य सूचकांक ५ दशमलव १९ प्रतिशत खाद्य तथा खाद्यजन्य पदार्थको २ दशमलव ९७ प्रतिशत र मरमसलाको २ दशमलव ६१ प्रतिशतले घटेको छ । गैरखाद्य तथा सेवा समूहअन्तर्गत भने विविध वस्तु तथा सेवा उपसमूहको वार्षिक विन्दुगत उपभोक्ता मूल्य सूचकांक २१ दशमलव ९८ प्रतिशत, शिक्षाको ७ दशमलव ४६ प्रतिशत, कपडाजन्य तथा जुताचप्पलको ५ दशमलव २८ प्रतिशत, सुतीजन्य पदार्थको ४ दशमलव १५/प्रतिशत र मदिराजन्य पेन पदार्थको ३ दशमलव ८५ प्रतिशतले बढेको छ ।

सञ्चार उपसमूहको वार्षिक विन्दुगत उपभोक्ता मूल्य सूचक शून्य दशमलव शून्य ८ प्रतिशतले घटेको देखिएको छ । राष्ट्र बैंकका अनुसार चालू आर्थिक वर्ष २०८२-८३ को माघमा उपभोक्ता मूल्यवृद्धि २१ दशमलव ९८ प्रतिशतसम्म पुगेको छ । चालू वर्षको बितेको सात महिना कुनै अस्वाभाविक परिदृश्यका थिएनन् । फामुन अन्तिमतिर बाटमात्र खाडी युद्ध सुरु भएको हो ।

यता, महँगो भने त्यसअघि नै सुरु भइसकेको थियो । नेपाल राष्ट्र बैंकको यो प्रतिवेदनअनुसार माघमा वार्षिक विन्दुगत मूल्यवृद्धि ३ दशमलव २५ प्रतिशत पुगेको भए पनि केही क्षेत्रमा २२ प्रतिशतसम्म वृद्धि भएको देखियो । यसमा गैरखाद्य तथा सेवा समूहअन्तर्गत विविध वस्तु तथा सेवा उपसमूहको वार्षिक विन्दुगत उपभोक्ता मूल्य सूचकांक २१ दशमलव ९८ प्रतिशतसम्म वृद्धि भएको छ । सेवा समूह भनेको होटल, रेस्टुरेण्ट, व्याक्तिगत सेवा, मनोरञ्जन, कार्यक्रम व्यवस्थापन, यातायातलगायत पर्छन् ।

नेपाली बजारमा देखिएका प्रमुख समस्या

खाद्य पदार्थमा अखाद्य रसायन, रड वा कमसल सामग्री मिसाउने प्रवृति अझै व्यापक छ । कृत्रिम अभाव उत्पन्न गरेर बढी मूल्यमा वस्तु बिक्री गर्ने प्रवृति विशेषगरी चाडपर्वका समयमा बढी देखिन्छ । डिजिटल वा साधारण तराजु बिगारेर कम तौल दिने घटना धेरै बजारमा भेटिन्छन् । खाद्यपदार्थ तथा औषधिमा म्याद सकिएपछि ‘लेबल’ मेटाएर पुनः बिक्री गर्ने घटना पनि बेलाबेला सार्वजनिक हुने गरेका छन् । विज्ञापनमा देखाइएको गुणस्तर र वास्तविक वस्तुको गुणस्तरबीच ठूलो अन्तर देखिन्छ ।

मिसावट र गुणस्तरहीनता चरमरूपमा बढेको छ । दैनिक उपभोग्य वस्तु, जस्तै दूध, तेल, तत्कारी, फलफूल, माछामासु र खाद्यान्नमा अखाद्य वस्तु मिसावट र बिचादी प्रयोग व्यापक छ । मूल्यवृद्धि र कृत्रिम अभाव चरम समयमा आपूर्ति शृंखला नै बिथिएकोमात्र नभई सामान्य अवस्थामा पनि बिचौलीयाका कारण वस्तुको मूल्य अचाक्ली बढाउने गरेको पाइन्छ । त्यस्तै, गुणस्तर र नापतौलमा समेत खेल्ने काम गरिन्छ । दैतिबिजन, रेडियो र विभिन्न सामाजिक सञ्जालमार्फत् वस्तुको गुणस्तरमा बढाइचढाइ गरिएका विज्ञापनले उपभोक्तालाई भ्रमा पारिरहेका छन् । अनलाइन सिपडमा ‘अर्डर’ गरेका सामान नआउने, आएर पनि अर्कै वा गुणस्तरहीन आउने र फिर्ता गर्न गाह्रो हुनेजस्ता समस्या विकराल छन् ।

नेपालमा उपभोक्ता अधिकार प्रभावकारी हुन नसक्नुका पछाडि निम्न कारण जिम्मेवार देखिन्छन् । उत्पादक र उपभोक्ताबिच ५-६ तहका बिचौलीया हुँदा किसानले उचित मूल्य नपाउने र उपभोक्ताले महँगोमा किन्नुपर्ने बाध्यता छ । सरकारी अनुगमन प्रायः अलि बढी औषधिकारिता निभाउने कार्यमै सीमित देखिन्छ । दोषीलाई कडा कारबाही गर्नुको सट्टा न्यून जरिवाना गरेर छाड्ने प्रवृति छ । त्यसैले पनि हाम्रो बजार एकैखाले कसुराबाट जेलिएको छ । आमउपभोक्ता अपना अधिकार र उजुरी गर्ने प्रक्रिया जानकार छैनन् । ‘जसतसो चलिरेहकै छ’ भन्ने मानसिकताले ठगी गर्नेलाई बल पुगेको छ ।

क्षतिपूर्तिका लागि उपभोक्ता अदालत/जिल्ला अदालत वा क्षतिपूर्ति प्राप्त गर्न जाँदा लामै समय र खर्चले गर्दा उपभोक्ता मुद्दा लड्न/उजुरी गर्ने हिँक्कचाउँछन् । उपभोक्ता ऐनद्वारा प्रस्त हक अधिकार प्रचलनका लागि छुट्टै उपभोक्ता अदालत गठन गर्ने त्यस्तो अदालत गठन, स्वरूप र क्षेत्राधिकारसम्बन्धि कानूनको मस्यौदासमेत तयार गरिएको छ । आयातीत सामानको प्रभावकारी परीणका लागि मुख्य भन्सार नाका तथा आयात बिन्दुमै साधनसम्पन्न प्रयोगशाला तथा क्वारेन्टाइन चेकपोस्ट स्थापना गर्नुपर्छ । प्रतिस्पर्धिसम्बन्धी प्रस्तावित विधेयक परिमार्जन गरी तुरुन्त ऐनको रूप दिई लागू गरिनुपर्छ । सो ऐनले दण्डनीय बनाएका कसुरसँग सम्बन्धित मुद्दा हेर्ने क्षेत्राधिकारमाथि प्रस्तावित उपभोक्ता अदालतलाई नै सुपिमृन् समयसपेक्ष हुनेछ ।

बोलपत्र वा बढाबढ क्षेत्रमा हुने धाँधली तथा अनियमितता मूलः आपूर्तिकर्ता वा सेवाप्रदायक वा निर्माण व्यवसायीसँग सम्बन्धित निकायका अधिकार प्राप्त अधिकारीको मिलेमतोबाट हुने गरेको र त्यसक्रममा टेन्डर मूल्य वा युनिटमा मूल्य खाली राख्ने वा पछि संशोधन गर्ने मिल्नेगरी राख्ने, टेन्डर खुलेपश्चात् सबैको अभिलेख जनाई एउटाको टेन्डर स्वीकृत गरिएपछि त्यसैसँग पुनः मूल्य किटान गरी लिनेजस्ता कार्य हुने गरेको पाइएबाट टेन्डर नियमित गर्ने सम्बन्धमा छुट्टै संयन्त्र निर्माण गरी पेस गर्दा त्यस्तो निकाय र माग गर्ने निकायमा एकैसाथ पेस गर्नुपर्ने गरी व्यवस्था गरिनुपर्छ । विज्ञापन नीतिको दुष्प्रभाव रोक्न निश्चित मापदण्ड तयार गर्ने र गलत सूचना प्रभाव भनेर विज्ञापनविरुद्ध कानुनी उपचार माग गर्न पाउनेगरी कानुनी व्यवस्था गरिनुपर्छ । संविधानप्रदत्त मौलिक हकको प्रचलनका लागि के कस्ताबाहेक अन्य सूचना नगर्निकले पाउने हो ? सूचना नदिएमा के हुने ? सूचना प्राप्त गर्ने कार्यविधिसमेत किटान गरी सूचनासम्बन्धी कानुन र सरकारी क्रियाकलापलाई पारदर्शी बनाउने कानुन तर्जुमा गरी लागू गरिनुपर्छ ।

राजधानीबाट

स्याङ्जाको कफी अन्तरिक्ष पुगेर फर्कियो



प्रकाश डोटेल
स्याङ्जा

कफी र सुन्तला उत्पादनमा जिल्लाकै अगुवा स्याङ्जाको पुतलीबजार नगरपालिका-११ मायाटारीका बोधराज अर्यालले उत्पादन गरेको कफीको बिउ अन्तरिक्ष पुर्‍याएर फर्काइएको छ । अरविा जातको कफीको बिउ जापान हुँदै अन्तरिक्षमा पुर्‍याएर करिब एक वर्षपछि पुनः जिल्ला फर्काइएको हो ।

कृषक अर्यालको 'फार्मर्स प्यासन' ब्रान्डको अरविाका कफीको बिउ नेपालमै पहिलो पटक अन्तरिक्ष पुर्‍याएर फर्काइएको बताइएको छ । अर्यालले २०८२ बैशाखमा जापान पठाएको कफीको बिउ साउनमा जापानिज वैज्ञानिकको सहयोगमा अन्तरिक्षमा पुगेको थियो । अन्तरिक्षमा पुगेको करिब आठ महिनापछि गत चैत १५ गते

नेपाल फर्किएको बताइएको छ ।

जापानबाट हाइड्रोजन बेलुनमार्फत् पठाइएको कफीको बिउ करिब २७ किलोमिटर उचाइसम्म पुगेको र त्यहाँ करिब तीन घण्टा रहेपछि पुनः पृथ्वीमा फर्किएको कृषक अर्यालका छोरा उवित अर्यालले जानकारी दिए । नेपालको भण्डासहित कफीको बिउ अन्तरिक्ष पुगेर फर्किएको उनले जनाए ।

अन्तरिक्षबाट फर्किएको बिउ अर्यालले प्राप्त गरेपछि बैशाखको पहिलो हप्ता केन्डीडास्थित नर्सरीमा रोपिएको छ । जापानको ताकुशिमा विश्वविद्यालयले अनुसन्धानका लागि उक्त कफीको बिउ अन्तरिक्षमा पठाएको हो । अन्तरिक्षमा माइनस २८ दशमलव १ डिग्री सेल्सियस तापक्रमसम्म पुगेको उक्त बिउ पृथ्वीमा फर्किएपछि रोप्दा कस्तो परिवर्तन आउँछ भने

अध्ययनका लागि प्रयोग गरिएको कृषक बोधराज अर्यालले बताए ।

रातो चेरी, पार्चमेन्ट र ग्रीन बिन गरी तीन प्रकारका २० ग्राम कफी बिउ अन्तरिक्ष पठाइएको थियो । पार्चमेन्ट कफीको बिउ अहिले नर्सरीमा उमार्न राखिएको छ भने रातो चेरी र ग्रीन बिनलाई प्रदर्शनीका रूपमा राखिने अर्यालले जानकारी दिए ।

अन्तरिक्षको न्यून गुरुत्वाकर्षण र फरक वातावरणका कारण बिउको संरचना, विकास प्रक्रिया तथा उत्पादन क्षमतामा परिवर्तन आउन सक्ने अनुमान गरिएको छ । अन्तरिक्षबाट फिर्ता ल्याएको बिउ पृथ्वीमा रोप्दा बोटको वृद्धि, स्वाद र उत्पादनमा के-कस्तो फरक पर्छ भन्ने अनुसन्धानको मुख्य उद्देश्य रहेको अर्यालले सुनाए ।

जापानिज वैज्ञानिकहरूको सहयोगमा बिउ अन्तरिक्षमा पठाएको जनाउँदै कृषक अर्यालले फिर्ता आएको बिउमा आउने परिवर्तन र फलको गुणस्तरका बारेमा जापानिजले नै अनुसन्धान गरिरहेको जनाए । अन्तरिक्षबाट फर्किएको बिउ नर्सरीमा रोपिएको र करिब ६० दिनभित्र उम्रने अपेक्षा गरिएको छ । उम्रिएका बिरुवालाई छुट्टै बगैँचामा रोप्ने तयारी भइरहेको उनले जानकारी दिए ।

कृषक अर्यालले वार्षिक करिब एक टन कफी जापान निर्यात गर्दै आएका छन् । आफ्नै बगैँचामा उत्पादन र स्थानीयस्तरमा उत्पादित कफी खरिद गरी विगत १०-१२ वर्षदेखि जापानमा कफी निर्यात गर्दै आएको उनले जनाए । जापान निर्यात हुँदै आएको जिल्लाको कफी पछिल्लो समय यूरोपमा समेत निर्यात हुँदै आएको छ ।

सिद्धार्थ राजमार्गमा ‘नो पार्किङ्’

स्याङ्जा । स्याङ्जाअन्तर्गत सिद्धार्थ राजमार्ग क्षेत्रमा सवारी साधनको चापले यातायात आवागमन तथा पैदल यात्रुहरूलाई असहज भएको भन्दै जिल्ला प्रशासन कार्यालयले जिल्लाभित्रका मुख्य बजार क्षेत्रमा ‘नो पार्किङ्’ को व्यवस्था गरेको छ । जिल्ला सदरमुकाम पुतलीबजार, बयरघारी, वालिङ र गल्याङलगायतका प्रमुख व्यापारिक केन्द्रमा राजमार्गमै सवारी साधन पार्किङ गर्न प्रवृत्ति बढेसँगै ट्राफिक व्यवस्थापन जटिल भएपछि प्रशासनले नो पार्किङको व्यवस्था गरेको हो ।

स्थानीय प्रशासन, प्रहरी, ट्राफिक प्रहरी र यातायात व्यवसायीहरूको संयुक्त प्रयासमा शासकीय सुधारसम्बन्धी सरकारको १०० कार्यसूची कार्यान्वयनअन्तर्गत रहेको बुँदा नं. ९८ लाई कार्यान्वयन गर्ने भन्दै सार्वजनिक सवारी साधन व्यवस्थापनलाई व्यवस्थित बनाउन राजमार्ग क्षेत्रमा नो पार्किङको नीति लिएको हो । राजमार्ग क्षेत्रमा अव्यवस्थित पार्किङका कारण ट्राफिक व्यवस्थापन दिनप्रतिदिन अस्तव्यस्त बन्दै गएको प्रमुख जिल्ला अधिकारी ईश्वरीप्रसाद अर्यालले बताए । ‘राजमार्ग साँघुरो हुनुका साथै खाल्डाखुल्डी धेरै छन्,’ उनले भने-‘त्यसमाथि सवारी साधन जथाभावी पार्किङ गर्दा आवागमन थप जटिल बन्दै गएको थियो ।’ सुरक्षित र सहज यातायात सुनिश्चित गर्न प्रशासनको पहलमा नो पार्किङ गरिएको उनले बताए ।

स्याङ्जा र कास्कीको सिमाना कुभिण्डेदेखि स्याङ्जा र पाल्पाको सिमाना राम्दीसम्मको क्षेत्रमा साना तथा ठूला सवारी साधनको पार्किङ पूर्ण रूपमा निषेध गरिएको छ । बजारभित्र पर्ने राजमार्ग क्षेत्रमा बिहान ८:३० बजेदेखि बेलुका ७:३० बजेसम्म लोड तथा अनलोड कार्यसमेत गर्न नपाइने नीति लागू गरिएको छ । दुर्घटना न्यूनीकरणलाई प्राथमिकता राखेर नो पार्किङ योजना अघि सारिएको प्रशासनले जनाएको छ ।

निर्यात कार्यान्वयनपूर्व आवश्यक पूर्वाधारको अभाव रहेको भन्दै स्थानीयले नीतिको आलोचना गरेका छन् । यातायात व्यवसायीहरूले उचित विकल्प नदिई नो पार्किङ लागू गर्नु व्यवहारिक नभएको बताएका छन् । स्थानीय तहहरूले



जिम्मेवारी नलिंदै सिधै पार्किङ निषेध गर्नु गलत भएको यातायात व्यवसायी विमल अर्यालले बताए । ‘हाम्रा सवारी साधन कहाँ पार्क गर्ने भन्ने स्पष्ट व्यवस्था छैन,’ उनले भने-‘पार्किङ गर्ने स्थानको पहिचान गरेपछि मात्रै नो पार्किङको व्यवस्था गर्नुपर्ने थियो ।’

जिल्लाका कुनै पनि स्थानीय तहमा हालसम्म बसपार्कको राम्रो व्यवस्थापन गरिएको छैन । गल्याङ नगरपालिकामा हालसम्म व्यवस्थित बसपार्क निर्माण हुन सकेको छैन भने वालिङ नगरपालिकामा बसपार्क निर्माणाधीन अवस्थामा छ । भीरकोटमा बनेको बसपार्क समेत अलपत्र अवस्थामा छ । पुतलीबजारमा रहेको बसपार्कसमेत व्यवस्थित नभएको स्थानीयको गुनासो छ ।

जिल्लाका अन्य पालिकाहरूमा पनि व्यवस्थित बसपार्क तथा पार्किङ स्थलको अभाव रहेको छ । राजमार्गको अवस्था दिनप्रतिदिन जीर्ण बन्दै गएको छ भने सडक साँघुरो हुनुका साथै खाल्डाखुल्डी धेरै हुनु र नियमित मर्मतको अभावले समस्या थपिएको यातायात व्यवसायीहरूको भनाइ छ । ग्रामीण क्षेत्रका जीप तथा साना सवारी साधनहरूले सामान लोड-अनलोड गर्नसमेत कठिनाइ भोग्दै आएको उनीहरूको गुनासो छ ।

पूर्वाधारबिना नो पार्किङ लागू गर्नु समस्या

समाधानभन्दा पनि समस्या थप्ने काम भएको भन्दै कतिपय व्यवसायीले चिन्ता व्यक्त गरेका छन् । उनीहरूका अनुसार यदि पार्किङ निषेध गर्नुपर्ने हो भने त्यसअघि प्रत्येक पालिकामा व्यवस्थित बसपार्क वा पार्किङ स्थल निर्माण गर्नुपर्ने आवश्यकता थियो ।

राजमार्गलाई सहज र सुरक्षित आवागमन योग्य बनाउन आवश्यक कदम चालिएको प्रजिअ अर्यालले दाबी गरेका छन् । उनका अनुसार स्याङ्जा सदरमुकाम क्षेत्रमा रहेको माथिल्लो बसपार्कमा ठूला सवारी साधन र तल्लो बसपार्कमा साना सवारी साधन पार्किङ गर्ने व्यवस्था मिलाइएको छ । भित्री सडकमा पार्किङ गर्न सकिन्छ, तर मुख्य राजमार्गमा भने पार्किङ गर्न नपाइने उनले स्पष्ट पारे ।

यस्तै, जिल्ला प्रहरी र ट्राफिक प्रशासनले नो पार्किङको व्यवस्था प्रभावकारी कार्यान्वयन भएमा ट्राफिक व्यवस्थापनमा सुधार आउने विश्वास व्यक्त गरेका छन् । तर, यातायात व्यवसायीहरूले भने तत्काल वैकल्पिक संरचना तयार नगरी लागू गरिएको नीतिले दीर्घकालीन समाधान नहुने बताइ रहेका छन् । सिद्धार्थ राजमार्ग स्याङ्जाको प्रमुख यातायात मार्ग भएकाले रसको स्टरोन्निाति, विस्तार र आधुनिक पूर्वाधार विकास भएएसम्म यस्ता नीतिहरूले अपेक्षित परिणाम दिन कठिन हुने व्यवसायीको साभा धारणा छ ।

खुकुरी टी-ट्वान्टी कप:

न्यू होराइजन र तिरूपति सेमिफाइनलमा

भैरहवा । न्यू होराइजन स्पोर्ट्स क्लब र तिरूपति क्रिकेट क्लब पनि भैरहवामा जारी ‘खुकुरी टी-ट्वान्टी कप-२०८३’ को सेमिफाइनलमा प्रवेश गरेका छन् । आइतबार भएको खेलमा होराइजनले बुटवल युथ स्पोर्ट्स क्लबलाई १ सय २३ रनको विशाल अन्तरले पराजित गर्दै सेमिफाइनल यात्रा तय गरेको हो । यस्तै, तिरूपतिले एमएसएमटी राम सीए गोरखपुरलाई ६ रनले पराजित गरेर सेमिफाइनल पुगेको हो । प्रतियोगितामा यसअघि लुम्बिनी खुकुरी क्लब र भरतपुर क्रिकेट एकेडेमी सेमिफाइनल पुगिसकेका छन् ।

सिद्धार्थ क्रिकेट मैदानमा भएको पहिलो खेलमा टस हारेर ब्याटिङको निम्तो पाएको न्यू होराइजनले ६ विकेट गुमाएर २ सय ९ रन बनायो । जसमा अमर मिश्राले १ सय २० रनको शतकीय पारी खेले । यस्तै, आरिफ खानले ४२, तुलबहादुर थापाले अविजित १३ र डूस् सुनारले ११ रन बनाए । बुटवल युथका निराजन भट्टराईले २ तथा सन्तोष कौसल र अजय चौधरीले १-१ विकेट लिए ।

जवाफी ब्याटिङ गरेको बुटवल युथले १५ ओभर १ बलमा सबै विकेट गुमाएर जम्मा ८६ रन मात्रै बनायो । उसलाई सस्तैमा रोकन होराइजनका प्रिन्स पाल र तुलबहादुर थापाले ३-३, निर्मल गुरुङले २ तथा आर्लिसन अधिकारी र सुरज खड्काले १-१ विकेट लिए । बुटवल युथका शिव कुँवरले २८, कृष्ण चापागाईंले १७, निजर भण्डारी र मनिस थापाले १२-१२ रन बनाए । अमर मिश्रा प्लेयर अफ द म्याच भए ।

उचित मूल्य नपाएको केरा उत्पादक किसानको गुनासो

नवलपरासी । नवलपरासी (बर्दघाट सुस्ता पूर्व)मा व्यावसायिक केराखेती गर्दै आएका किसानले उत्पादन अनुसार उचित मूल्य नपाएको गुनासो गरेका छन् । बजारमा उपभोक्ताले महँगो मूल्यमा केरा किनुपरेको भए पनि किसानले सस्तो मूल्यमा बेच्न बाध्य हुनुपरेको गुनासो गरेका छन् । मध्यविन्दु नगरपालिका-६, बरुवाका किसान दुर्गाप्रसाद भुर्तेलले उत्पादन अनुसार मूल्य नपाउँदा बिचमै व्यवसाय छोड्नुपर्ने अवस्था आएको गुनासो गरे ।

विगत ३० वर्षदेखि केराखेती सुरु गरेका उनले नौ वर्षयता व्यावसायिक केराखेती गर्दै आएका छन् । “हाल केरा बेच्चा प्रतिकोसा पाँच, छ मात्रै पाइरहेका छौं । लागत, मेहनत र जोखिम हेर्दा यो मूल्यले त टिक्नै गाह्रो छ”, भुर्तेलले भने-“रोग-किरा, हावाहुरी तथा असिनापानीका कारण उत्पादनमा समेत निरन्तर असर परिरहेको छ, जसले लागत भन्नु बढाएको छ ।”

कावासोती नगरपालिका-१३ की फूलकुमारी महतोले अन्य बालीभन्दा राम्रो आम्दानी हुने अपेक्षासहित चार बिघा जमिनमा केराखेती गर्दै आए पनि उचित मूल्य नपाउँदा निराशा बढ्दै गएको बताइन् ।

“लाखौं लगानी गरेर खेती गरेका छौं, तर सस्तोमा बेच्नुपरेको छ, तर बजारमा भने उपभोक्ताले महँगो तिरिरहेका छन् । बिचमा



यस्तै, दोस्रो खेलमा टस जितेर ब्याटिङ गरेको तिरूपतिले ६ विकेट गुमाएर २ सय १८ रनको बलियो योगफल बनायो । उसका लागि आकाश त्रिपाठीले ६६, सार्दुल त्रिपाठीले ६१, इमरान शेखले ५३, तुलबहादुर थापाले अविजित १७ र दिनेश बोहराले ११ रन बनाए । बलिङमा एमएसएमटी राम सीएका राहुल सिंह र सन्दीप भित्तलले २-२ तथा अभिशेक ढुवेले १ विकेट लिए ।

प्रतिउत्तरमा एमएसएमटी राम सीएले ४ विकेट गुमाएर २ सय १२ रन बनायो । उसका लागि सन्दीप भित्तलले ७३, निखिल प्रतापले ५९, आदित्य पाण्डेले अविजित ४४ र आनन्द ढुवेले १३ रन बनाए पनि जितका लागि पर्याप्त

भएन । बलिङमा तिरूपतिका रमेश कुर्मी, वीरबहादुर घर्ती, मोहम्मद हुसेन र नरेश साउदले १-१ विकेट लिए । खेलमा आकाश त्रिपाठी प्लेयर अफ द म्याच भए ।

लुम्बिनी खुकुरी क्लब, भैरहवाको आयोजनामा जारी प्रतियोगिताको विजेता टीमले नगद १ लाख ११ हजार ११ सय ११ रूपैयाँ प्राप्त गर्ने छ भने उप-विजेताले ५५ हजार ५ सय ५५ रूपैयाँ, ट्रफी, मेडल र प्रमाणपत्र प्राप्त गर्नेछन् । साथै, म्यान अफ द सिरिजलाई १५ हजार रूपैयाँ तथा उत्कृष्ट ब्याट्सम्यान र बलरलाई जनही ५ हजार ५ सय रूपैयाँ तथा प्रत्येक खेलको म्यान अफ द म्याचलाई एक हजार ५ सय प्रदान गरिनेछ ।



कसले फाइदा लिएको छ, बुझ्नै गाह्रो छ ।”-उनले भनिन् ।

कावासोती कृषिउपज थोक बजार व्यवस्थापन समितिका अनुसार केराको थोक मूल्य प्रतिदर्जन एक सय ३२ र खुद्रा मूल्य एक सय ५० सम्ममा बिक्री भइरहेको छ ।

किसानले भने यही केरा प्रतिदर्जन ६० देखि ७२ सम्म मात्र पाउने गरेका छन् । किसान र उपभोक्ताबिचको यो ठूलो मूल्य अन्तरले बजार प्रणालीप्रति नै प्रश्न उठाएको छ ।

बिचौलिया नियन्त्रण, उचित समर्थन मूल्य निर्धारण तथा प्रत्यक्ष बजार पहुँच सुनिश्चित गर्नसके आफूहरूलाई राहत मिल्ने किसान दुर्गाप्रसाद भुर्तेलले जनाए । समयमै प्रभावकारी नीति नल्याए केराखेतीप्रति किसानको आकर्षण घट्ने जोखिम रहेको उनले बताए ।

कृषि विकास कार्यालयका सूचना अधिकारी सञ्जय

दकालका अनुसार जिल्लामा हाल पाँच सय ५१ हेक्टर क्षेत्रफलमा केराखेती हुँदै आएको छ । उत्पादन

बढ्दो क्रममा रहे पनि बजार व्यवस्थापन र मूल्य निर्धारणमा भने असन्तुलन रहेको उनको भनाइ छ ।

आकर्षक डिजाइन तथा छपाई

सबै किसिमका रंगिन तथा सादा डिजाइनका साथै सम्पूर्ण छपाईको लागि सधै हामीलाई सम्मन्नुहोस् !

आइडिया डिजाइनर्स/अफसेट प्रेस

सम्पर्कः

बुटवल-७, पुरानो बसपार्क (सञ्जीमण्डली पछाडि)

यातायात मजदुर संघको भवनमा

फोन:-०७१-५५०२९३ मो.

९८५७०३५३८०, ९८४७९२३९५७

E-mail:ideapressbtl@gmail.com

हामी बोलेर मात्र होइन पुर्‍याएर ध्वाङ्छौ

तपाईंको अत्यन्तै जरूरी चिठी एवं पार्सलहरू नेपाल लगायत भारत र विश्वका प्रमुख शहरहरूमा पठाउनु परेमा हामीलाई सम्मन्नुहोस्

सुपर काइनेटिक कुरियर्स सर्भिस

ट्राफिक चोक हिमालयन बैंकको साइड (सुर्य लाईफ इन्सोरेन्स भएको भवन) फोन:- ०७१५४२५७१