

‘सुनचाँदी व्यवसायीका समस्यामा सरकार जिम्मेवार बन्नुपर्छ’



बहुमूल्य धातु भएकोले यसमा आफ्नो कला, सीप प्रदर्शन साथै समय सापेक्ष तामा विकास गर्ने नै मुख्य उद्देश्य हो ।

» **अन्य व्यवसायमा बस्तुभाउको मूल्य स्थिर हुन्छ, सुनचाँदीको प्रायः अस्थिर हुँदा व्यवसायीलाई कस्तो प्रभाव पार्छ ?**

सुनचाँदीको मूल्य अन्य व्यवसायको जस्तो स्थिर हुँदैन, दैनिक रूपमा घटबढ भइरहन्छ । त्यसैले यसको प्रत्यक्ष असर हाम्रो दैनिक कारोबारमा पर्छ । मूल्य बढ्दा ग्राहकले तत्काल खरिद गर्न हिचकिचाउने वा पुरानो गहना बेच्न आउने अवस्था हुन सक्छ भने मूल्य घट्दा खरिद गर्ने ग्राहक बढ्न सक्छन् । साथै, स्टकमा रहेको सुनचाँदीको मूल्यमा पनि उतारचढाव आउँदा पूँजी व्यवस्थापन र नाफा-नोक्सानको हिसाबमा चुनौती हुन्छ । त्यसैले यस व्यवसायमा दैनिक बजार मूल्य हेरेर कारोबार र स्टक व्यवस्थापन गर्नुपर्ने हुन्छ ।

» **आधुनिकता र मौलिकताका नाममा सुनचाँदी गरगहना लगाउनु सट्टा ग्यारेन्टी गरगहना प्रयोग बढी भएको पाइन्छ यसलाई कसरी लिनुहुन्छ ?**

अहिले आधुनिकता र फेशनका कारण सुनचाँदीको सट्टा ग्यारेन्टीका गहना तथा अन्य कुत्रिम गहनाको प्रयोग बढेको देखिन्छ । यसको मुख्य कारण कम मूल्यमा आकर्षक डिजाइन र दैनिक प्रयोगमा सहज हुनु हो । तर सुनचाँदी केवल गहना मात्र नभई हाम्रो संस्कृति, परम्परा र आर्थिक बचतसँग पनि जोडिएको छ । त्यसैले आधुनिक गहनाको प्रयोग बढे पनि सुनचाँदीको आफ्नै महत्व र पहिचान अभैँ कायम छ । व्यवसायीको रूपमा हामीले ग्राहकको रूचि र समयअनुसार नयाँ डिजाइन तथा गुणस्तरीय सेवा दिनमा ध्यान दिनुपर्छ ।

» **चाडपर्व नजिकिँदै गएका छन्, सबैभन्दा व्यापार हुने सजिनमा मूल्यवृद्धिको कारण ग्राहकहरू सुन किन्न नसक्ने अवस्थामा पुगेका छन् । यसले व्यापारलाई कस्तो असर गरिरहेको छ ?**

चाडपर्व नजिकिँदै गर्दा सामान्यतया सुनचाँदीको व्यापार बढ्ने समय हो । तर अहिले सुनको मूल्यमा

भएको निरन्तर वृद्धिका कारण ग्राहकको क्रयशक्ति र खरिद गर्ने क्षमता प्रभावित भएको छ । पहिले ग्राहकले चाडपर्वमा नयाँ गहना किन्ने योजना बनाउनुहुन्थ्यो भने अहिले धेरै ग्राहकले खरिदलाई केही समयका लागि रोक्ने, कम तौलका गहना रोच्ने वा पुरानो गहना मर्मत तथा पुनः प्रयोग गर्ने गरेको पाइन्छ । यसले गर्दा चाडपर्वको मुख्य सजिनमा पनि कारोबारको मात्रा अपेक्षाअनुसार बढ्न नसके अवस्था छ ।

मूल्यवृद्धिले व्यवसायीलाई पनि चुनौती थपेको छ, किनकि ठूलो रकम लगानी गर्नुपर्ने हुन्छ र बजारमा माग घट्दा पूँजी लामो समयसम्म रोकिएर बस्न सक्छ । यस्तो अवस्थामा ग्राहकको आवश्यकता र बजेटअनुसार विभिन्न डिजाइन तथा तौलका गहना उपलब्ध गराएर व्यापारलाई निरन्तरता दिनुपर्ने अवस्था छ ।

» **यही अवस्था निरन्तर रहेमा व्यवसायीलाई व्यवसाय टिकाउन समस्या देखिएला नि ?**

यदि सुनचाँदीको मूल्यमा भएको निरन्तर वृद्धि र ग्राहकको खरिद क्षमता घट्ने अवस्था लामो समयसम्म रहिरह्यो भने व्यवसायीलाई व्यवसाय टिकाउन निश्चित रूपमा चुनौती हुन्छ । कारोबारको मात्रा घट्दा पूँजीको कारोबार कम हुन्छ, स्टकमा ठूलो रकम रोकिएर बस्न सक्छ र नियमित खर्च धान्न पनि कठिन हुन सक्छ । विशेषगरी साना तथा मध्यम व्यवसायीलाई यसको असर बढी पर्न सक्छ । तर यस्तो अवस्थामा व्यवसायीले ग्राहकको बजेटअनुसार कम तौलका गहना, नयाँ डिजाइन, मर्मत तथा पुराना गहना साटफेरजस्ता सेवामा ध्यान दिएर व्यवसायलाई निरन्तरता दिन सकिन्छ । हामीले बजारको अवस्था बुझेर ग्राहकको विश्वास र सेवा कायम राख्नु अहिलेको मुख्य आवश्यकता हो ।

» **सरकारले निजी क्षेत्रका लगानीकर्ता र व्यवसायीलाई प्रोत्साहन गर्नुको सट्टामा विभिन्न कडकलबाजी गरेको पाइन्छ यसले व्यवसायीलाई कस्तो असर पार्छ ?**

सरकारले निजी क्षेत्रका लगानीकर्ता र व्यवसायीलाई प्रोत्साहन गर्ने वातावरण बनाउनुभन्दा

विभिन्न नियम, प्रक्रिया र नियमन थपिँदा व्यवसायीमा प्रशासनिक तथा आर्थिक भार बढ्ने अवस्था देखिन्छ । विशेषगरी साना तथा मध्यम व्यवसायीका लागि कागजी प्रक्रिया, कससम्बन्धी दायित्व, अनुगमन र अन्य अनुपालन पूरा गर्ने थप समय र खर्च लाग्न सक्छ । सुनचाँदी व्यवसायमा त मूल्यको उतारचढावसँगै पूँजीको ठूलो लगानी आवश्यक पर्ने भएकाले थप नियम तथा प्रक्रियाले व्यवसाय सञ्चालन गर्न अभ्र चुनौतीपूर्ण बनाउन सक्छ ।

त्यसैले सरकार र निजी क्षेत्रबिच सहकार्य बढाएर नियमहरू स्पष्ट, व्यवहारिक र व्यवसायमैत्री बनाउने तथा व्यवसायीलाई लगानी र रोजगारी बढाउन प्रोत्साहन गर्ने वातावरण आवश्यक देखिन्छ ।

» **अन्त्यमा, सुनचाँदी व्यवसायीहरूले निश्चित र सुरक्षित रूपमा व्यवसाय सञ्चालन गर्न सक्ने वातावरण कहिलेसम्म निर्माण हुन्छ भन्ने तपाईंको अनुमान वा योजना के छ ?**

सुनचाँदी व्यवसायीले सुरक्षित र सुनिश्चित रूपमा व्यवसाय सञ्चालन गर्ने वातावरण कहिले पूर्णरूपमा निर्माण हुन्छ भन्ने कुरा दयावकै समय तोकेर भन्न सकिँदैन । यो सरकारको नीति, बजारको अवस्था, मूल्यमा हुने उतारचढाव र व्यवसायी तथा सम्बन्धित निकायबीचको सहकार्यमा निर्भर हुन्छ ।

तर मेरो विचारमा सरकार, व्यवसायी र सम्बन्धित संघ-संस्थाबिच निरन्तर संवाद र सहकार्य भयो भने क्रमशः व्यवसायमैत्री वातावरण निर्माण गर्न सकिन्छ । हाम्रो योजना भनेको ग्राहकको विश्वास कायम राख्दै गुणस्तरीय सेवा दिने, व्यवसायलाई पारदर्शी र व्यवस्थित बनाउने तथा बर्दलैंदो बजारअनुसार आफूलाई समयमै अनुकूल बनाउँदै अगाडि बढ्ने हो ।

हाम्रा चुनौतीहरू छन् भन्दै पछि हट्ने होइन, चुनौतीलाई अवसरमा बदल्दै आफ्नो पेशा र व्यवसायलाई निरन्तरता दिने पक्षमा छौं । सरकारबाट पनि स्पष्ट, स्थिर र व्यवहारिक नीति तथा व्यवसायीलाई सुरक्षित रूपमा लगानी गर्न सक्ने वातावरण बन्ने अपेक्षा गरेका छौं ।

लुम्बिनी लायन्सले रोज्यो शाइन रेसुङ्गा बैंक



बुटवल । नेपाल प्रिमियर लिग (एनपीएल) २०२६ मा लुम्बिनी प्रदेशको प्रतिनिधित्व गर्ने लुम्बिनी लायन्सले शाइन रेसुङ्गा डेभलपमेन्ट बैंकलाई 'होम डेभलपमेन्ट बैंक पार्टनर'का रूपमा निरन्तरता दिएको छ ।

सम्बन्धित सम्झौतापत्रमा शाइन रेसुङ्गा डेभलपमेन्ट बैंकका नायब प्रमुख कार्यकारी अधिकृत लोकराज पनेर र लुम्बिनी लायन्सका टिम म्यानेजर लक्ष्मणदेव आचार्यले हस्ताक्षर गरेका छन् ।

आचार्यले शाइन रेसुङ्गा लुम्बिनी प्रदेशमा स्थापना भएको प्रदेशकै एक मात्र राष्ट्रियस्तरको विकास बैंक भएकोले साभेदार बनाइएको बताए । बैंकसँगको साभेदारीले खेलाडीमा लगानी गर्न सहज हुनुका साथै टोलीको होसला बढेको उनको भनाइ छ । बैंकका नायब प्रमुख कार्यकारी अधिकृत पनेरले क्रिकेटको विकास र खेलाडीको प्रोत्साहनका लागि प्रदेशको प्रतिनिधित्व गर्ने टोलीसँग सहकार्य गरिएको बताए ।

बैंकका चिफ ब्रान्ड अफिसर प्रभास राईले एनपीएलको दोस्रो संस्करणको विजेता लुम्बिनी लायन्ससँगको साभेदारीले लुम्बिनी प्रदेशको ब्रान्डिङ तथा पर्यटन प्रवर्द्धनमा समेत योगदान पुग्ने विश्वास व्यक्त गरे ।

एनपीएलको दोस्रो संस्करणमा पनि शाइन रेसुङ्गा लुम्बिनी लायन्सको डेभलपमेन्ट बैंक पार्टनर रहेको थियो । तेस्रो संस्करणमा सोही साभेदारीलाई निरन्तरता दिइएको हो ।

नेपाल क्रिकेट संघ (क्यान) को आयोजनामा एनपीएलको तेस्रो संस्करण आगामी अक्टोबर २६ देखि नोभेम्बर २१ सम्म सञ्चालन हुँदैछ ।

आकर्षक डिजाइन तथा छपाई

सबै किसिमका रंगिन तथा सादा

डिजाइनका साथै सम्पूर्ण छपाईको लागि

सधै हामीलाई सम्पर्कनुहोस् ।

आइडिया

डिजाइनर/

अफसेट प्रेस

सम्पर्क:

बुटवल-७, पुरानो बसपार्क (सक्कीमण्डी पछाडि)

यातायात मजदूर संघको भवनमा

फोन:-०७१-५५०२९३ मो.

९८५७३५३८०, ९८४७९२३५७

E-mail:ideapressbtl@gmail.com

गाउँवासीहरूमा हार्दिक अनुरोध

- जन्म, मृत्यु, बसाईसराई, विवाह दर्ता, सम्बन्ध विच्छेदजस्ता व्यक्तिगत घटना दर्ता समयमै गरौं ।
- आफ्नो पायक पर्ने स्थानको सडकको छेउछाउमा घाँस तथा बिरुवाहरू रोपी हरियाली प्रवर्द्धन गरौं ।
- विद्यालय जाने उमेर भएका बालबालिकाहरूलाई विद्यालय पठाऔं ।
- खानेपानीका मुहानहरू सधैं सफा राखौं, साथै सबैले पानी शुद्धीकरण गरेर मात्र पिउने बानीको विकास गरौं ।
- बाल विवाह सामाजिक अपराध भएकोले विवाह गर्ने उमेरका सबैलाई २० वर्ष पछि मात्र गरौं र गराऔं ।
- गाउँपालिकामा रहेको पुराना पोखरीहरूको संरक्षण गर्दै थप नयाँ पुनर्भरण पोखरीको निर्माण गरी पानीका मुहानहरूको प्रवर्द्धन गरौं ।
- आफ्नो पायक पर्ने स्थानको सडकको छेउछाउमा घाँस तथा बिरुवाहरू रोपी हरियाली प्रवर्द्धन गरौं ।
- सडकमा जथाभावी पानी बग्न नदिई सडकको संरक्षण गरौं साथै भलको उचित व्यवस्थापन गरौं ।
- प्राविधिक सल्लाह बमोजिम उन्नत बिउ बिजनको प्रयोग गरी कृषि जन्य वस्तुको उत्पादन तथा उत्पादनकत्व वृद्धि गरौं ।



विवेक खनाल

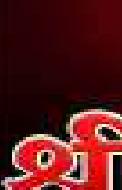
प्रमुख प्रशासकीय अधिकृत

देविराम अर्याल

अध्यक्ष

मालिका गाउँपालिका

गाउँ कार्यपालिकाको कार्यालय, अर्खवाङ्ग, गुल्मी
लुम्बिनी प्रदेश, नेपाल



श्री गणपति ज्वेलर्स

सि.न.पा.-१३, बैकरोड
(नेपाल राष्ट्र बैंकको पुरानो गेट अगाडि)

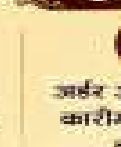
हाम्रो सेवा



देशीय र अन्तराष्ट्रिय नक्कलबन्ना डिजाइन गर्न उपलब्ध छ ।

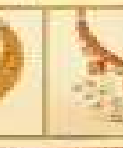


जर्जर अनुहार अनुभवी कारीगरद्वारा मरम्मत गर्न सकिन्छ ।



शुद्धताको ग्यारेन्टी र उचित मूल्यमा उपलब्ध गराईन्छ ।



हामी कहाँ आधुनिक डिजाईनका मरम्मतका तस्वीर साथै अर्जर अनुसार अनुभवी कारीगरद्वारा मरम्मत । साथै ग्यारेन्टी र सुख मूल्यमा पाईन्छ ।



सम्पर्क नं. 9821927515 9817599399

गाउँवासीहरूमा हार्दिक अनुरोध

- विद्यालय जाने उमेर भएका बालबालिकाहरूलाई विद्यालय पठाऔं ।
- खानेपानीका मुहानहरू सधैं सफा राखौं, साथै सबैले पानी शुद्धीकरण गरेर मात्र पिउने बानीको विकास गरौं ।
- बाल विवाह सामाजिक अपराध भएकोले विवाह गर्ने उमेरका सबैलाई २० वर्ष पछि मात्र गरौं र गराऔं ।
- आफ्नो समुदाय र विद्यालयहरूलाई बालमैत्री बनाऔं ।
- नगरमा रहेको पुराना पोखरीहरूको संरक्षण गर्दै थप नयाँ पुनर्भरण पोखरीको निर्माण गरी पानीका मुहानहरूको प्रवर्द्धन गरौं ।
- आफ्नो पायक पर्ने स्थानको सडकको छेउछाउमा घाँस तथा बिरुवाहरू रोपी हरियाली प्रवर्द्धन गरौं ।
- सडकमा जथाभावी पानी बग्न नदिई सडकको संरक्षण गरौं साथै भलको उचित व्यवस्थापन गरौं ।
- दक्ष स्वास्थ्यकर्मीबाट स्वास्थ्य संस्थामै गएर प्रसूति गराई आमा र बच्चाहरू जोखिमबाट बचाऔं ।
- प्राविधिक सल्लाह बमोजिम उन्नत बिउ बिजनको प्रयोग गरी कृषि जन्य वस्तुको उत्पादन तथा उत्पादनकत्व बृद्धि गरौं ।
- विभिन्न धार्मिक तथा पर्यटकीय स्थानहरूको संरक्षण गरी प्रवर्द्धनमा टेवा पुऱ्याऔं ।

सुरज अधिकारी

प्रमुख प्रशासकीय अधिकृत

भगतसिंह सङ्का

अध्यक्ष

इस्मा गाउँपालिका

गाउँकार्यपालिकाको कार्यालय, इस्मा रजस्थल, गुल्मी
लुम्बिनी प्रदेश, नेपाल

विज्ञापन बोर्डमा सूचीकृत हुनुभयो त ?

- विज्ञापन कारोबार गर्ने संचार माध्यम तथा विज्ञापन एजेन्सीहरू प्रचलित कानून बमोजिम विज्ञापन बोर्डमा सूचीकरण तथा नवीकरण हुनुपर्छ,
- विज्ञापनसम्बन्धी कारोबारलाई व्यवस्थित, पारदर्शी र मर्यादित बनाउन सूचीकरण तथा नवीकरण हुने व्यवस्थाको अनिवार्य पालना गरौं,
- विज्ञापन सामग्री उत्पादन, प्रकाशन, प्रसारण तथा वितरण गर्दा प्रचलित कानूनको पालना गरौं,
- भ्रमपूर्ण, अतिरिज्जत तथा उपभोक्ता हित विपरितका विज्ञापन नगरौं/ नगराऔं,
- व्यवस्थित विज्ञापन बजार निर्माणमा विज्ञापनदाता, सञ्चारमाध्यम र विज्ञापन व्यवसायी लगायत सबै जिम्मेवार बनौं ।

विज्ञापन बजारलाई व्यवस्थित र मर्यादित बनाउन सबैले हातेमालो गरौं ।



नेपाल सरकार विज्ञापन बोर्ड